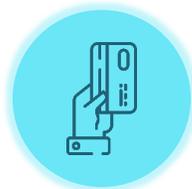


Getnet 

# Entenda o que é bitributação

## Imposto com *Bitributação*



Cliente paga a estabelecimento no cartão de crédito: **R\$ 1.000**



Estabelecimento recebe **R\$ 1.000** e emite manualmente nota fiscal para o cliente



Prestador de serviços recebe **R\$ 600** e emite manualmente nota fiscal para o estabelecimento



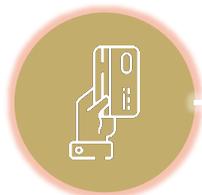
Estabelecimento paga **R\$ 140** de imposto (14% de R\$ 1.000)



Prestador de serviço paga **R\$ 84** de imposto (14% de R\$ 600)

**Total R\$ 224**

## Imposto com a *Split*



Cliente paga o estabelecimento no cartão de crédito: **R\$ 1.000**



Estabelecimento recebe **R\$ 400** e emite automaticamente nota fiscal para o cliente



Prestador de serviços recebe **R\$ 600** e emite automaticamente nota fiscal para o cliente



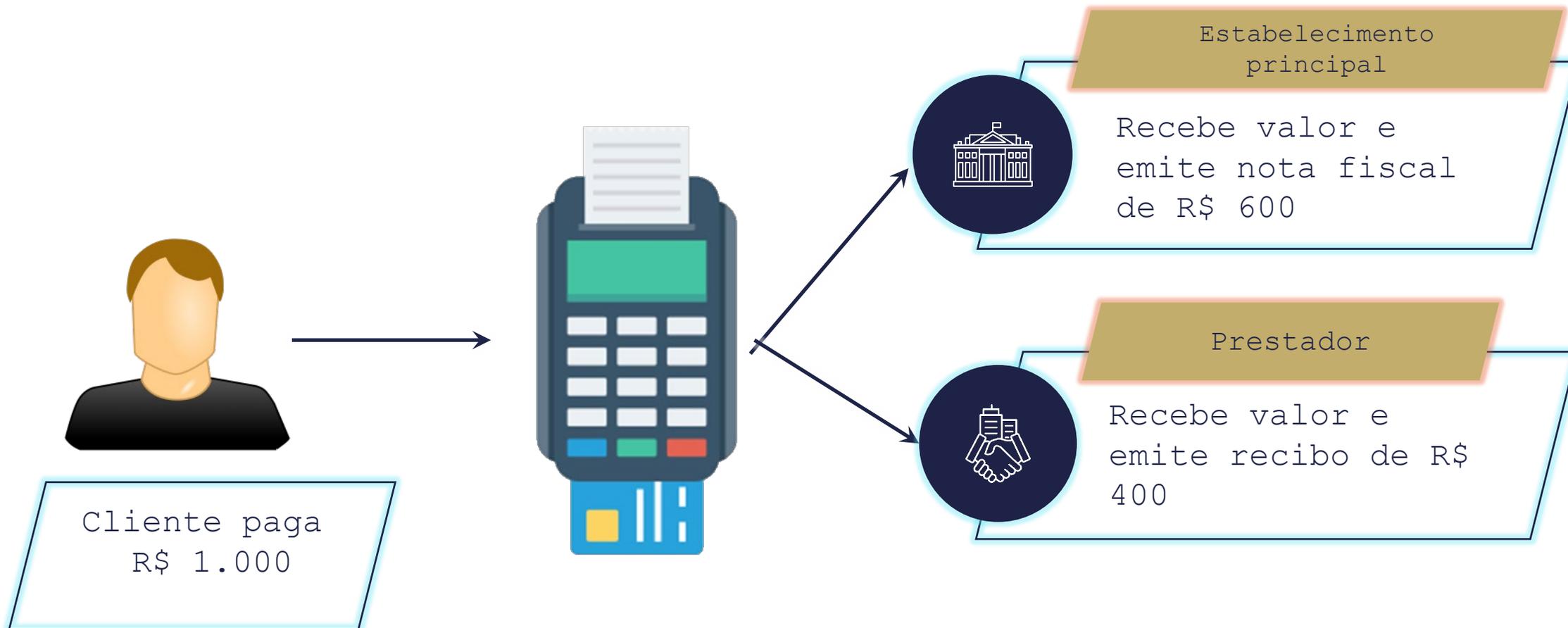
Estabelecimento paga **R\$ 56** de imposto (14% de R\$ 400,00)



Prestador de serviço paga **R\$ 84** de imposto (14% de R\$ 600,00)

Total **R\$ 140,00**

# Split de pagamentos



Proposta válida para 100% das bandeiras domiciliadas GETNET – Visa, Master, Amex, Elo e Hiper. Prazo de pagamento para vendas: débito D1, vendas à crédito D30 e parceladas D30+30+30... (conforme o número de parcelas).

# Meios de pagamentos

5



Transação em dinheiro com split



Visa, Master, Elo, Hipercard, Amex, Diners...



PIX com split



FGTS com split



Link de pagamento pelo whatsapp (E-commerce), com Split



Boleto com split

Proposta válida para 100% das bandeiras domiciliadas GETNET – Visa, Master, Amex, Elo e Hiper. Prazo de pagamento para vendas: débito D1, vendas à crédito D30 e parceladas D30+30+30... (conforme o número de parcelas).

# Seller tem acesso a tela de gestão

6

**Resumo**

Período 15/08/2024 à 22/08/2024      Hoje - 22/08/2024

Transação aprovadas	3	Transação aprovadas	2
Transação canceladas	0	Transação canceladas	0
Valor geral	R\$ 7,90	Valor geral	R\$ 6,27
Valor repasse	R\$ 0,00	Valor repasse	R\$ 0,00
Valor final	R\$ 7,90	Valor final	R\$ 6,27
Valor economia	R\$ 0,00	Valor economia	R\$ 0,00

Mostrar 10 linhas      Pesquisar:

Adquirente	ID Transação	Código Transação	Código ERP	Cliente	Data Transação	Autorização	Doc	Forma Pagamento	Status da Transação	Valor Original	Valor Repasse	Valor Final	Valor Economia	Ações
Greg	522f7d48-5b7c-473a-a92e-6edf567fe5de	6240819			22/08/2024 13:26:13	068136	191021	Crédito a vista	Aprovada	4,59	0,00	4,59	0,00	

## Sistema de gestão para o Master e Seller

- Minhas transações
- Agenda financeira
- Dados cadastrais
- Relatórios

Cada Seller tem uma visão de todas as transações que foram direcionadas para ele e da agenda financeira dos valores a receber

É possível que esse sistema para o Seller seja whitelabel com a logo do master



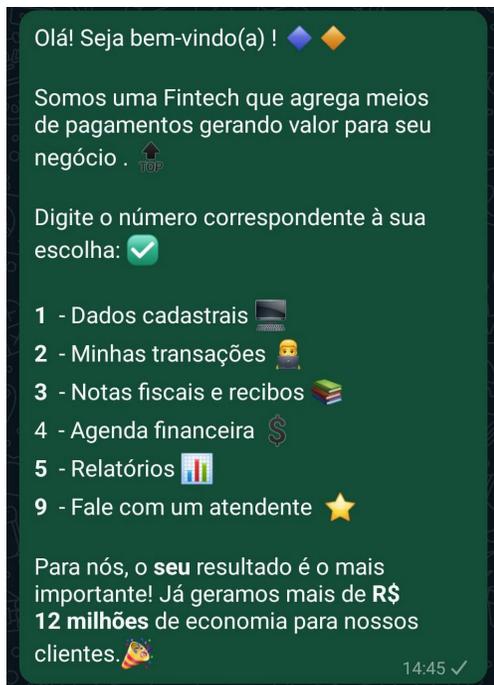
Oferecemos **plataformas White Label** totalmente personalizáveis com a marca do cliente, projetadas para atender às necessidades dos sellers de forma prática e eficiente:

- Portal de acompanhamento das transações e agenda financeira
- App da máquina de cartão
- Comprovante de pagamento da máquina

Essa abordagem fortalece a identidade e o profissionalismo da marca, ao disponibilizar uma solução com aparência personalizada que reflete o branding do Master, criando uma experiência consistente e confiável para os sellers e seus clientes

# Seller tem um acesso ao bot de WhatsApp

8



Pensando em facilitar a comunicação com os Sellers, possuímos um bot no WhatsApp que poderá acompanhar suas transações de forma simplificada

# Notas fiscais

Copy Excel CSV PDF Imprimir

Mostrar 10 linhas

Código Transação	RPS	Nº NFS-e	Data de Emissão	Valor do Serviço	Situação	
6245452	4723	202400000001656	28/08/2024 14:44:38	90,00	Autorizado	
6245412	4722	202400000001655	28/08/2024 14:16:02	90,00	Autorizado	
6245398	4721	202400000001654	28/08/2024 14:12:29	80,00	Autorizado	
6245322	4720	202400000001653	28/08/2024 13:08:28	90,00	Autorizado	
6245318	4719	202400000001652	28/08/2024 13:06:37	80,00	Autorizado	

As notas fiscais de serviço podem ser emitidas automaticamente pela plataforma para cada master e seller por transação de acordo com a regra do split

Proposta válida para 100% das bandeiras domiciliadas GETNET – Visa, Master, Amex, Elo e Hiper. Prazo de pagamento para vendas: débito D1, vendas à crédito D30 e parceladas D30+30+30... (conforme o número de parcelas).



# Diferenciação de taxas do Master e Seller

Copy Excel CSV PDF Imprimir

Mostrar 10 linhas

Credenciadora	Vinculo	Bandeira	Taxa débito	Taxa crédito	Taxa crédito 2 a 6	Taxa crédito 7 a 12
Safra	Principal	 Visa	1,30	2,49	2,69	2,79
Safra	Principal	 Mastercard	1,30	2,49	2,69	2,79
Safra	Principal	 Elo	2,30	3,49	3,69	3,79
Safra	Principal	 Hipercard	0,00	3,49	3,69	3,79
Safra	Principal	 Amex	0,00	3,49	3,69	3,79

Aqui estão as diferenças entre as opções de cobrança de taxas entre master e seller:

## 1. Mesma Taxa

•**Descrição:** Tanto o master quanto o seller pagam a mesma taxa de transação, e essa taxa é aplicada individualmente à parte de cada um, seguindo a regra do split.

•**Exemplo:** Se o master tem um valor de R\$400 e o seller R\$600, e a taxa é de 3% para ambos, o master pagará 3% sobre R\$400 (R\$12) e o seller pagará 3% sobre R\$600 (R\$18). Cada um arca com a taxa referente à sua parcela.

## 2. Taxa Diferenciada (Opção 2):

•**Descrição:** O master e o seller pagam taxas diferentes, onde o master recebe uma parte da taxa paga pelo seller, criando uma receita adicional para o master.

•**Exemplo:** Se o master tem um valor de R\$400 e o seller R\$600, o master paga 3% sobre sua parte (R\$12), e o seller paga uma taxa mais alta de 4% sobre sua parte (R\$24). Nesse caso, 1% da taxa do seller (R\$6) se torna receita adicional para o master.

## 3. Master Assume Toda a Taxa (Opção 3):

•**Descrição:** O master assume toda a taxa de transação, isentando o seller de qualquer cobrança de taxa. Isso significa que o master paga a taxa sobre o valor total da transação.

•**Exemplo:** Se o master tem um valor de R\$400 e o seller R\$600, com uma taxa de 3%, o master paga 3% sobre o valor total de R\$1000 (R\$30). O seller não paga nenhuma taxa. Essas opções oferecem diferentes estratégias de divisão de custos, permitindo flexibilidade na estrutura de preços e nas relações comerciais entre o master e os sellers.

# Modalidades de split de pagamentos

A GregPay é a solução ideal para quem precisa de um sistema de pagamento robusto e flexível, oferecendo **três modalidades de split de pagamento**

## Como funciona na prática:

- Split Pré:** O Split ocorre **no momento do pagamento do cliente final**. Assim que a transação é processada, a divisão é feita automaticamente e de forma transparente. Essa modalidade é ideal para quem deseja agilidade e simplicidade no fluxo financeiro, eliminando etapas manuais e otimizando a gestão de caixa.

- Split Pós:** Possibilidade de fazer o split após o pagamento de cartão . O horário limite do split será até 23h do mesmo dia da transação. Essa opção é perfeita para negócios que precisam dar flexibilidade na divisão de pagamentos para cada transação

- Split Pós com mínimo e máximo:** Possibilidade de fazer o split após o pagamento de cartão ,mas com um valor mínimo e máximo previamente configurado, O horário limite do split será até 23h do mesmo dia da transação. Essa opção é perfeita para negócios que precisam dar flexibilidade na divisão de pagamentos para cada transação mas com certos limites previamente estabelecidos.

- Split Integrado:** Possibilidade de fazer o split de acordo com a integração do ERP do cliente. Essa opção é perfeita para negócios que precisam de agilidade na hora do pagamento e trabalham com grande número de transações.



# Chargeback

A regra de **chargeback** que segue a proporcionalidade do **split** significa que, quando ocorre um chargeback, o valor é distribuído proporcionalmente entre o master e o seller de acordo com as respectivas participações na transação original. No entanto, se o seller não possui saldo suficiente em sua agenda financeira para cobrir sua parte do chargeback, o valor restante é cobrado do master.

## Como funciona na prática:

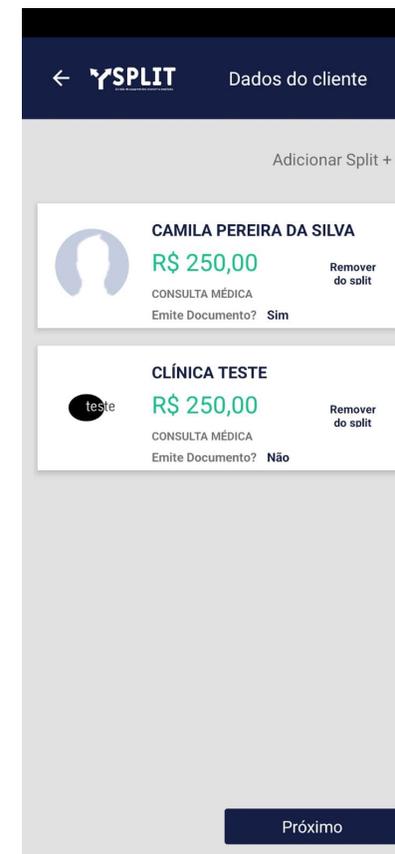
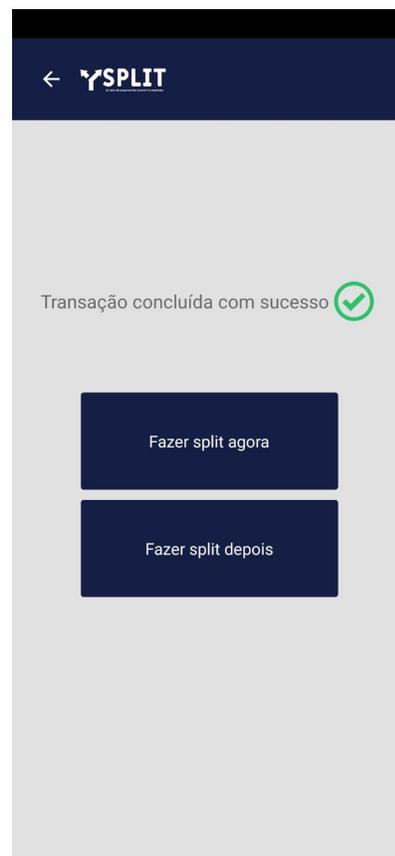
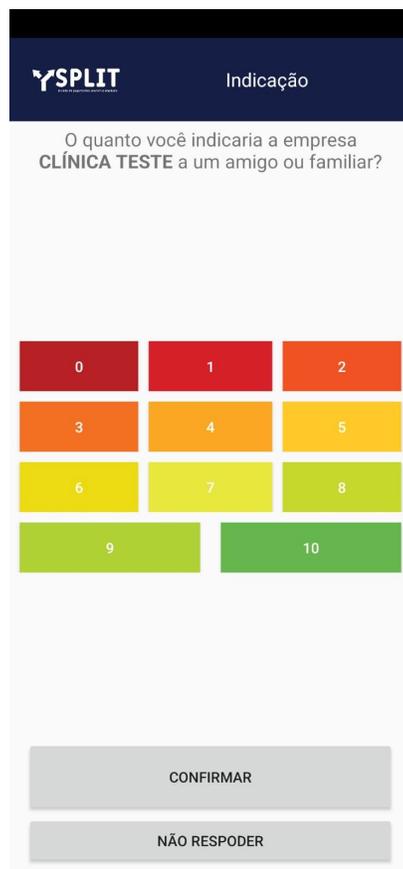
- Proporcionalidade do Split:** Se uma transação de R\$1000 foi dividida com R\$400 para o master e R\$600 para o seller, e ocorre um chargeback de R\$100, a distribuição proporcional seria R\$40 do master e R\$60 do seller.

- Seller sem Agenda Suficiente:** Caso o seller não tenha saldo suficiente em sua conta para cobrir os R\$60, o master será responsável por pagar essa diferença. Assim, o master poderia acabar assumindo o valor total ou parcial do chargeback, dependendo do saldo do seller.

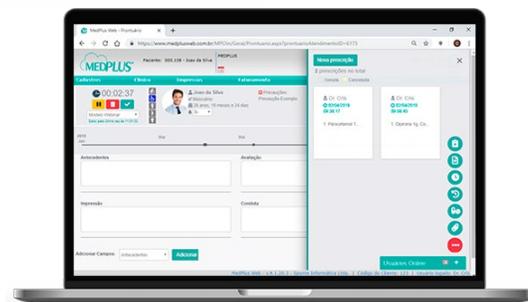
Essa regra garante que o chargeback seja inicialmente repartido de forma justa, mas também protege o sistema financeiro ao assegurar que o valor será coberto, mesmo que isso signifique que o master precise arcar com a responsabilidade adicional.



# Telas da maquina



## Passo 1 – Acessa o ERP da empresa



Proposta válida para 100% das bandeiras domiciliadas GETNET – Visa, Master, Amex, Elo e Hiper. Prazo de pagamento para vendas: débito D1, vendas à crédito D30 e parceladas D30+30+30... (conforme o número de parcelas).

# Modelo Integrado

**Passo 2 – Acessa e visualiza ordens de serviço**



# Modelo Integrado

**Passo 3 – Visualize as formas de pagamento previamente cadastradas**



# Modelo Integrado

## Passo 4 –Efetua o pagamento



Proposta válida para 100% das bandeiras domiciliadas GETNET – Visa, Master, Amex, Elo e Hiper. Prazo de pagamento para vendas: débito D1, vendas à crédito D30 e parceladas D30+30+30... (conforme o número de parcelas).

# Getnet

## **Atendimento GETNET**

Conte com uma equipe própria de atendimento **24/7** com profissionais altamente capacitados e dedicados.

## **Fale Conosco**

**Capitais e regiões metropolitanas**  
4003-4000  
4002-4000

## **Ouvidoria**

**SEGUNDA À SEXTA**  
**9:15 ÀS 17:30 EXCETO FERIADOS**  
0800 646 3404